

Gli strumenti assicurativi e finanziari di SACE a supporto delle imprese

Cuneo, 20 giugno 2024



Dal 1977 sosteniamo la competitività delle imprese

SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Da quarantasette anni, il Gruppo SACE è il partner di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta, inoltre, il sistema bancario per facilitare, con le sue garanzie finanziarie, l'accesso al credito delle aziende con un ruolo recentemente ampliato da nuovi strumenti per sostenere la liquidità, gli investimenti per la competitività e per la sostenibilità nell'ambito del Green New Deal italiano, a partire dal mercato domestico.

Con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a 164 miliardi di euro, SACE, insieme a tutte le società del Gruppo – SACE FCT che opera nel factoring, SACE BT attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni e SACE SRV, specializzata nelle attività di recupero del credito e di gestione del patrimonio informativo – serve oltre 44 mila aziende, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in più di 250 Paesi nel mondo.

Esperienza
47 anni

a servizio delle imprese italiane

Network
44.000

imprese supportate

sia con soluzioni assicurativo-finanziarie
sia con servizi di accompagnamento, di
formazione e business promotion

Impegno
€ 164 mld

di operazioni in portafoglio

Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE



- Assicurazione del Credito all'Esportazione (M-L Term)
- Garanzie su Finanziamenti Bancari
(Internazionalizzazione, Garanzia Futuro, Green New Deal)
- Garanzie Contrattuali
- SACE Connects
- SACE Education



- Assicurazione credito BT Globali
- Assicurazione credito BT Selettive Export
- Cauzioni
- Rischi delle Costruzioni e Rami Elementari



- Easy Factoring
- Factoring Domestico
- Crediti PA e Crediti IVA
- Reverse e Maturity
- Trade Finance



- Patrimonio informativo

INSIEME 2025: i 4 pilastri del nostro nuovo piano industriale

PMI



- Ascolto ai bisogni delle Imprese
- Rafforzamento presenza diretta ed indiretta sul territorio italiano
- Promozione, formazione ed informazione alle Imprese
- Partnership con le imprese, professionisti ed attori qualificati

Contributo al Sistema Paese



- Strumenti a supporto dell'economia del Paese
- Rendimento risorse pubbliche
- Sostegno all'internazionalizzazione delle imprese

Sostenibilità



- Misurazione e target di carbon footprint
- Garanzie per l'attuazione del Green New Deal Italiano
- Commitment and Coverage index NDF

Digitalizzazione e Semplificazione



- Forte investimento sulla **digitalizzazione** dei servizi per le imprese
- Aumento operazioni gestite **completamente online**
- **Riduzione tempistiche** e documentazione
- Open Innovation

PROSSIMITÀ ALLE IMPRESE IN ITALIA E SUI MERCATI INTERNAZIONALI

RETE DOMESTICA



RETE INTERNAZIONALE





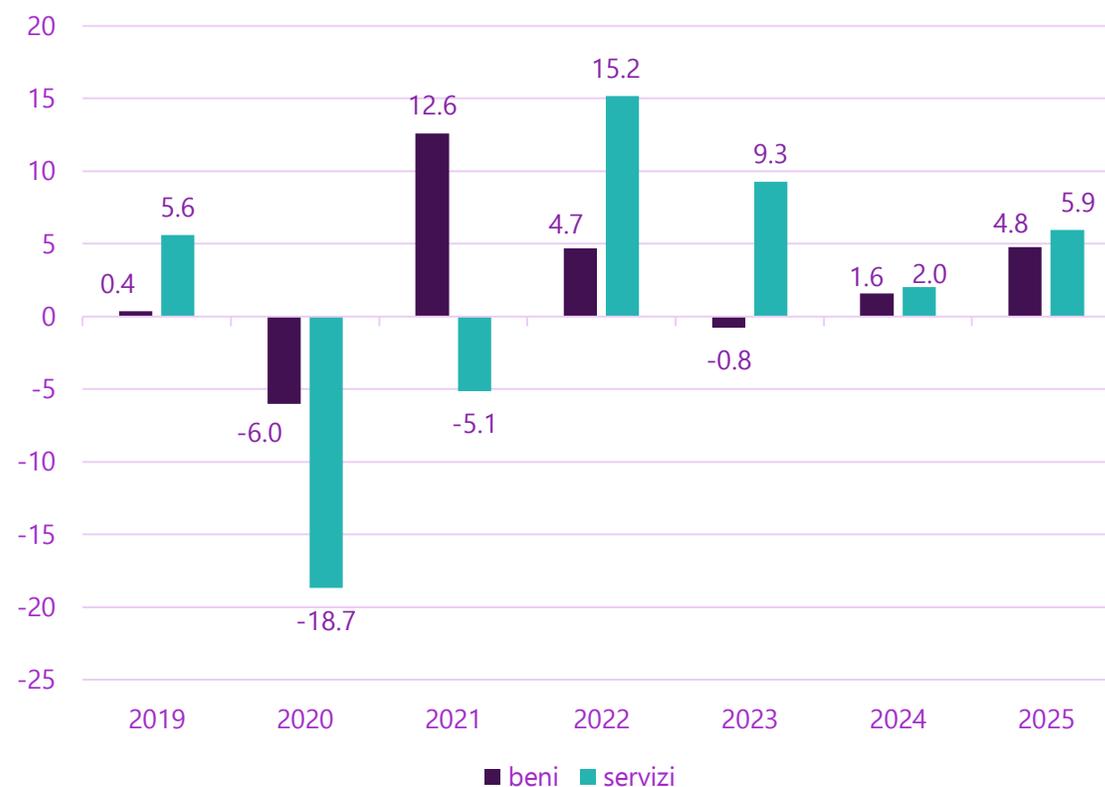
Export regionale – focus settori e mercati



Per il 2024 è atteso un contesto globale in miglioramento

- **La debolezza del ciclo economico che ha caratterizzato il 2023 ha avuto effetti anche sul commercio mondiale di beni in volume**, che è risultato in flessione a fronte di una dinamica vivace per gli scambi di servizi.
- **Il contesto macroeconomico è previsto in miglioramento quest'anno**: la discesa dell'inflazione favorirà il graduale taglio dei tassi di interesse delle Banche centrali delle economie avanzate, con progressi nelle condizioni finanziarie globali.
- **Quest'anno è atteso un ritorno alla crescita degli scambi di merci con un incremento dell'1,6%**, leggermente inferiore a quello dei servizi (+2%).
- **L'export italiano di beni**, dopo due anni di marcati incrementi a doppia cifra, **è rimasto invariato nel 2023**. **Quest'anno aumenterà tra il 3-4% circa**, grazie al contributo della componente in volume.

Commercio mondiale in volume
(var. % annua)

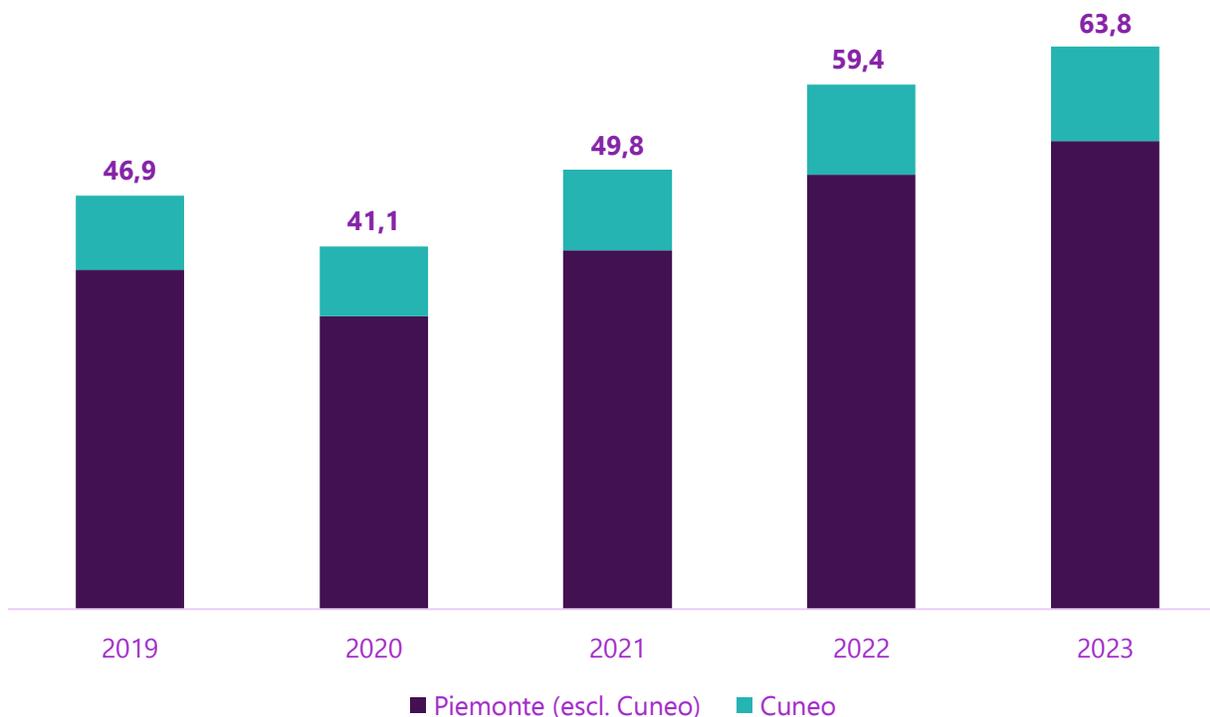




Il Piemonte è la quarta regione italiana per export di beni

Andamento dell'export di beni del Piemonte (valori correnti; € mld)

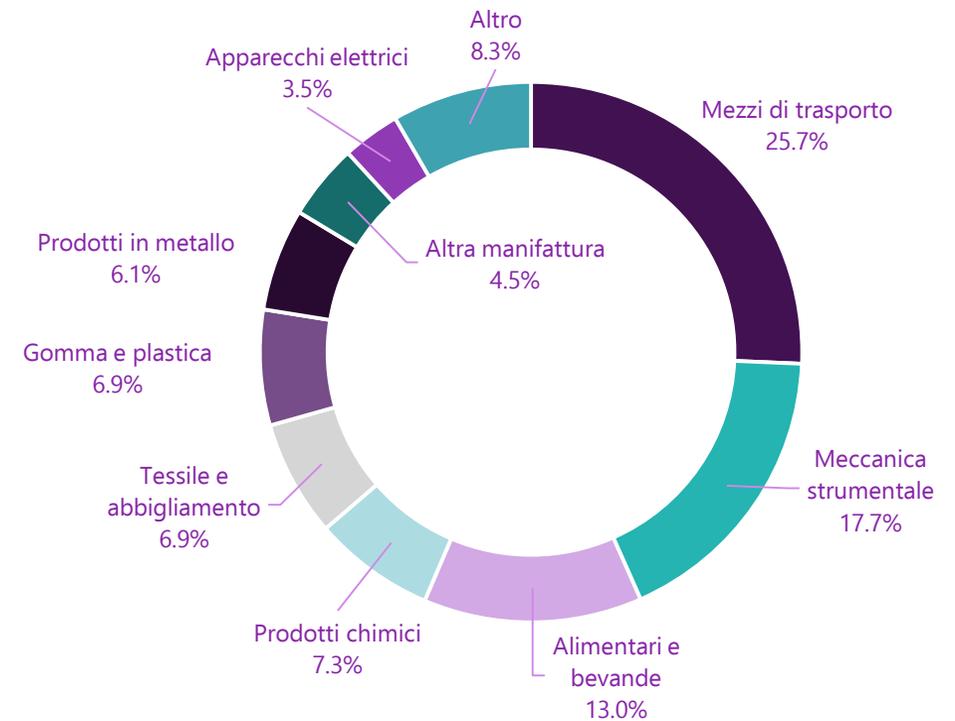
- **Il Piemonte è la quarta regione per export** con una quota del 10% sulle vendite totali italiane. **Le esportazioni rappresentano quasi il 41% del Pil della regione.**
- **Nel 2023 le vendite oltreconfine piemontesi di beni hanno raggiunto un valore di €63,8 miliardi** (+7,3% rispetto all'anno precedente).
- **Cuneo** è la seconda provincia per export avendo esportato beni per €10,7 miliardi (+4,3% nel 2023), dietro a **Torino** (€29,6 mld) ma davanti ad **Alessandria** (€7,4 mld) e **Novara** (€6,3 mld).
- **Nel primo trimestre di quest'anno le esportazioni del Piemonte** sono risultate in **calo del 2,1%** su base annua, andamento opposto a quelle di **Cuneo (+2%)**.



I mezzi di trasporto rappresentano oltre il 25% delle vendite regionali

- I **mezzi di trasporto** hanno riportato un intenso rialzo lo scorso anno (+24,5%); in crescita – seppur con ritmi più contenuti – anche **meccanica strumentale** (+5,9%) e **alimentari e bevande** (+3,5%).
- Al contrario, sono diminuite le esportazioni di beni intermedi come **prodotti chimici** (-2,2%) e **prodotti in metallo** (-13,3%), dopo i forti incrementi nel 2022 dati dal rincaro dei prezzi.
- L'**export di Cuneo** è composto per il 35% dalle vendite di **alimentari e bevande** (+1,3%), seguite da **mezzi di trasporto** (+4,5%), **gomma e plastica** (+16%) e **meccanica strumentale** (+10,2%).
- **Tra gennaio e marzo 2024 sono state registrate flessioni diffuse a quasi tutti i settori di export della regione**, con le rilevanti eccezioni di alimentari e bevande e tessile e abbigliamento; hanno trainato la performance positiva di Cuneo, alimentari e bevande e meccanica.

Composizione settoriale dell'export del Piemonte (peso % 2023)



Nota: la voce «Altro» comprende apparecchi elettronici (2,5% peso sul totale), legno, carta e stampa (1,7%), farmaceutica (1,2%), altri settori esportativi (1,2%), raffinati (0,9%), prodotti agricoli (0,8%) ed estrattiva (0,1%).

Fonte: Elaborazioni SACE su dati Istat.

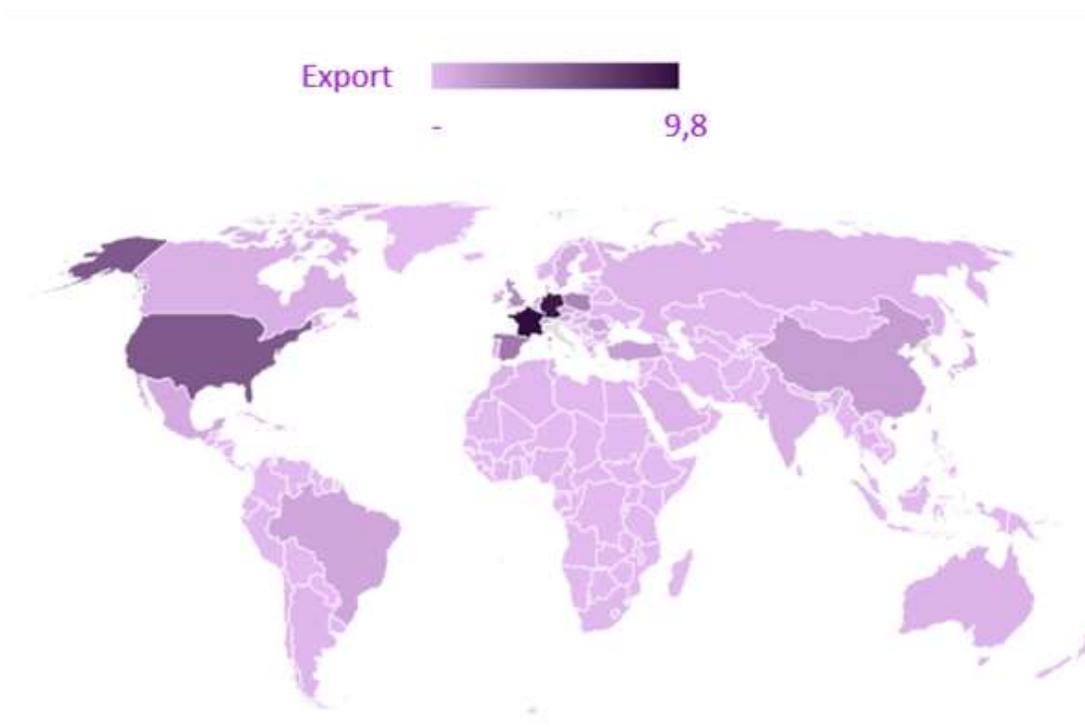


Paesi europei e Stati Uniti sono le principali destinazioni

10

- La **Francia** – prima destinazione con un valore di €9,8 miliardi – nel 2023 ha registrato un aumento del 15,2% guidato dai mezzi di trasporto. Anche le esportazioni verso la **Germania** hanno segnato un rialzo sostenuto (+9,3%).
- Un ritmo di crescita inferiore alla media è stato riportato verso gli **Stati Uniti** (+3,1%), a fronte di marcati incrementi per **Spagna** (+17,2%) e **Polonia** (+21,3%).
- **Nei primi tre mesi del 2024 tutti i principali mercati hanno mostrato andamenti negativi**, con la sola eccezione della Polonia.
- Fra le geografie meno presidiate si distinguono per le buone performance Paesi più vicini come **Romania**, **Repubblica Ceca** e **Serbia**, dell'area mediorientale come **Emirati Arabi Uniti** e **Arabia Saudita** ma anche altri più lontani come **Messico** e **Corea del Sud**.

Le geografie di destinazione dei beni piemontesi (valori correnti; € mld 2023)



Fonte: Elaborazioni SACE su dati Istat.

Prodotti e servizi del Gruppo SACE





ASSICURARE I CREDITI COMMERCIALI SIGNIFICA

- Protezione dal rischio di insolvenza
- Valutazione preventiva della solvibilità della clientela
- Riduzione del *credit risk*
- Indennizzo a data certa
- Gestione dell'intero ciclo del recupero del credito in caso di insolvenza
- Accesso al credito finanziario facilitato attraverso la cessione dei diritti di polizza e la possibilità di ottenere condizioni vantaggiose dal sistema bancario



Assicurazione del Credito Estero MLT: Polizza Credito Fornitore (1/3)

Come funziona

- Assicura il rischio di credito derivante da contratti commerciali, aventi ad oggetto le esportazioni di beni e servizi, sottoscritti tra società italiane e/o loro controllate/collegate estere (Esportatore) e Acquirenti/Debitori esteri, il cui corrispettivo è pagato in via dilazionata
- I crediti derivanti dal Contratto commerciale possono essere ceduti ad una Banca nazionale o ad un operatore finanziario

Vantaggi per l'Esportatore

- Certezza dell'incasso del credito
- Offerta commerciale più competitiva
- Possibilità di monetizzare i crediti tramite la voltura della polizza SACE presso le banche o altri intermediari finanziari

Vantaggi per l'Acquirente

- Beneficiare di dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose, senza incorrere in debito finanziario

Voltura della Polizza

- La voltura di polizza è la cessione del contratto di assicurazione a fronte di cessione pro-soluto dei crediti assicurati con la Polizza Credito Fornitore. Il credito deve essere rappresentato da cambiali/*Promissory Notes*
- La voltura permette all'Esportatore di monetizzare il proprio credito
- Dal momento che la cessione dei crediti viene di norma effettuata dopo l'integrale adempimento delle obbligazioni contrattuali dell'Esportatore, l'unico onere in capo all'Istituto Scontante - che a seguito di voltura diviene il nuovo Assicurato - consiste nella verifica della validità formale dei titoli di credito oggetto dello sconto





Assicurazione del Credito Estero MLT: Polizza Credito Fornitore (2/3)

SACE interviene a copertura del rischio di:

Credito

Copertura dal rischio di mancato pagamento del Debitore o del Garante ove previsto.

Produzione

Copertura dei costi sostenuti per l'approntamento della fornitura qualora l'evento di sinistro si verifichi prima dell'esecuzione delle obbligazioni dell'Esportatore

Indebita escussione delle fideiussioni

Copertura contro l'indebita escussione delle fideiussioni da emettere a valere su una commessa export:

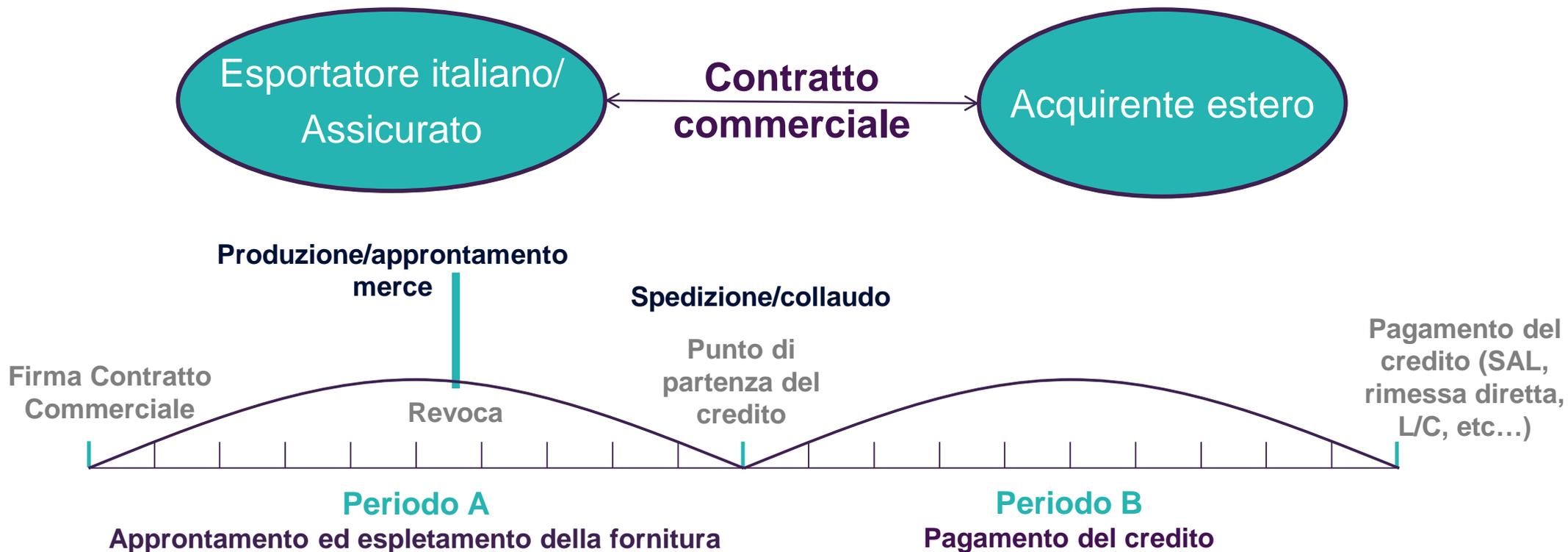
- per partecipare a aste/appalti
- per anticipi ricevuti
- per buona esecuzione
- per trattenute a garanzia.

Distruzione e Requisizione

Copertura contro il rischio di distruzione/danneggiamento (per cause di forza maggiore) e/o requisizione/confisca (o altro atto autoritativo di uno Stato estero) che impediscano la riesportazione o la libera disponibilità dei beni temporaneamente esportati



Assicurazione del Credito Estero MLT – Rischi assicurabili (3/3)



Rischio (eventi di natura politica e commerciale)	Periodo
1) Rischio di produzione (revoca della commessa o impossibilità a spedire)	A
2) Rischio di distruzione dei macchinari	A
3) Rischio di indebita escussione delle fideiussioni	A+B
4) Rischio del credito (mancato pagamento del corrispettivo dovuto)	B





Assicurazione del Credito– Servizio digitale

È possibile inserire Pareri di Assicurabilità e perfezionare operazioni* direttamente nell'Area Riservata MyArea del sito SACE. Qui il [link](#) per accedere al nostro simulatore *online*

Bentornato Claudio
Qui puoi controllare lo storico delle tue operazioni, effettuare nuovi acquisti e gestire il tuo account. ultimo accesso: venerdì 18 gennaio ore 10:32

SACE Education
La formazione gratuita per la tua crescita in Italia e all'estero. Scopri l'hub formativo di SACE a sostegno di imprese e professionisti.
[Scopri di più](#)

Copertura dal rischio di produzione
Con la copertura del rischio di produzione, ti assicuriamo il mancato recupero dei costi di produzione.
[Scopri di più](#)

Le tue ultime assicurazioni

• Visualizza del 24 luglio 2019	Paese: Brasile	Importo assicurabile: 45.000€	Rischio: Credito	Wp (single Risk) al 2019/2020	Nuova assicurazione
• Visualizza del 01 febbraio 2020	Paese: Brasile	Importo assicurabile: 70.000€	Rischio: Produz.	Stato fine copertura: 31/08/2021	





CASE STUDY: Assicurazione del Credito e Sconto Pro-Soluto

Esportatore	▪ PMI con fatturato di circa € 2,2 mln
Paese	▪ Algeria
Fornitura	▪ Sementi
Importo	▪ € 335.000
Durata	▪ 4 mesi
Copertura SACE	▪ 100% rischio di credito (copertura politica e commerciale)



Assicurazione Credito BT

VALUTAZIONE AZIENDA

- ✓ Servizio che offre una valutazione sull'affidabilità di un cliente sia in Italia che all'estero

COPERTURE SELETTIVE

- ✓ Coperture di singole commesse a medio lungo termine;
- ✓ Coperture di commesse export
- ✓ Copertura di 2° livello su singolo debitore o portafoglio

COPERTURE GLOBALI

- ✓ Assicurazione dell'intero fatturato o di segmenti omogenei verso clienti italiani ed esteri



LE GARANZIE FINANZIARIE DI SACE

Alla tradizionale attività di Export Credit Agency si affianca l'operatività a mercato a supporto delle imprese italiane per facilitare, **in partnership con il sistema bancario**, l'accesso a linee di credito che semplifichino il loro processo di internazionalizzazione, di sviluppo sostenibile e la partecipazione a progetti strategici per il Paese. Nel dettaglio:

- SACE garantisce le banche dal rischio di mancato rimborso del **finanziamento**, facilitando all'impresa l'accesso a linee di credito a medio/lungo termine
- SACE supporta le aziende nell'emissione delle **fideiussioni** richieste dai clienti esteri, fornendo alla banca emittente una copertura del rischio di escussione delle fideiussioni dovuto ad un inadempimento dell'ordinante.

Ambiti di eleggibilità

Garanzia finanziaria a **prima richiesta**, **irrevocabile** e **incondizionata**

Percentuale di **copertura** da valutarsi caso per caso e nei **limiti dell'80%** (in ossequio alla normativa UE sugli aiuti di Stato)

Remunerazione SACE a condizioni di mercato

Green New Deal

Internazionalizzazione

Infrastrutture Strategiche

Strutture finanziarie sottostanti ammissibili

Finanziamenti (anche in project finance) con diversi gradi di seniority

Emissioni Obbligazionarie

Cauzioni



CONVENZIONI ONLINE: GREEN E FUTURO

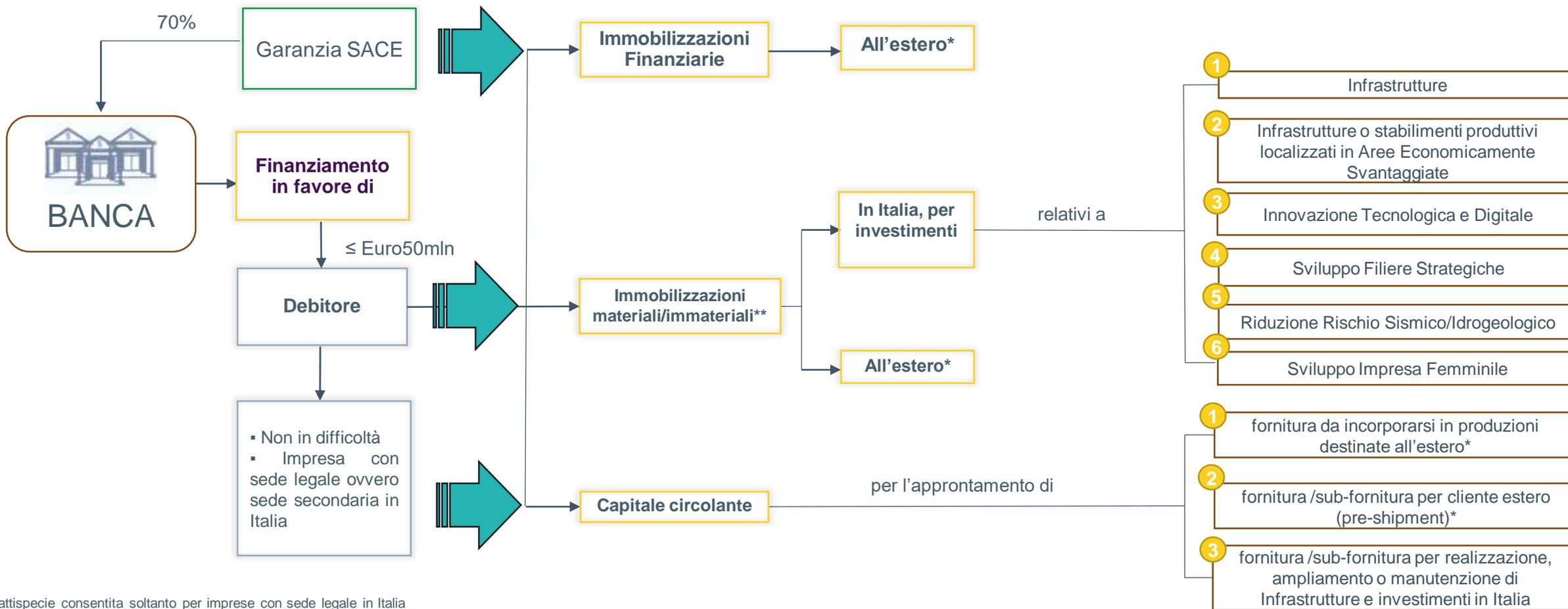
- **Green** - con il DL Semplificazioni di luglio 2020 SACE è stato identificato come l'attuatore del Green New Deal italiano, a sostegno dei progetti che rispondono ai parametri previsti nel Regolamento e nella tassonomia europea delle attività eco-compatibili. A partire da fine 2021 SACE ha sviluppato una convenzione (**Convenzione Green**) per processare le richieste in modo standardizzato e digitale assumendo direttamente il rischio (senza utilizzo di fondi pubblici).
- **Rilievo Strategico** - ex art. 2 D. Lgs. 143/1998: SACE è autorizzata a rilasciare, garanzie relativamente ad operazioni che siano di rilievo strategico per l'economia italiana sotto i profili dell'internazionalizzazione, della sicurezza economica e dell'attivazione di processi produttivi e occupazionali in Italia assumendo direttamente il rischio (senza utilizzo di fondi pubblici). A partire dal 2 gennaio 2024 SACE ha sviluppato una convenzione (**Convenzione Futuro**) per processare le richieste in modo standardizzato e digitale.
- Le due convenzioni operano con lo stesso processo, apportando, i seguenti benefici:
 - (i) **standardizzazione** documentale e processi snelli per importi fino a 50 mln
 - (ii) apertura a tutte le classi dimensionali di imprese (per Green il limite è fissato a 500mln di fatturato), con **focus su PMI**
 - (iii) **tempi di risposta rapidi** con istruttoria SACE con differenti livelli di **automatismo** in funzione degli importi
 - (iv) **digitalizzazione** del prodotto (portale E+, emissione della garanzia automatizzata, etc.)
 - (v) **maggiore flessibilità per la banca** nel definire la propria contrattualistica fermo restando requisiti minimi previsti da SACE (secondo l'approccio rider presentato in ABI a dicembre 2023)
 - (vi) **istruttoria compliance e antiriciclaggio semplificata** in funzione due diligence svolta e unica per entrambi i prodotti.
- Per entrambe le garanzie l'operatività è regolata da Condizioni Generali (pubblicate sul sito www.sace.it), con: (i) medesime clausole dirette a regolare uniformemente i rapporti contrattuali con le varie banche e operatori finanziari, (ii) specifiche autodichiarazioni per eleggibilità secondo l'elenco obiettivi ambientali per Green Online e i parametri di eleggibilità per Garanzia Futuro (iii) un set di allegati.
- **Remunerazione SACE** con processi omogenei e stessi pricing tra Green e Futuro



CONFRONTO GARANZIE SACE PER PMI 2024

PRINCIPALI CARATTERISTICHE

	GREEN/CONVENZIONE GREEN	RILIEVO STRATEGICO («RS») /CONVENZIONE FUTURO
SIZE CLIENTE	PMI	
SIZE OPERAZIONE	<ul style="list-style-type: none"> In convenzione: ≤ 50 €/mln Fuori convenzione: No limiti di importo 	
PROFILO RISCHIO	<ul style="list-style-type: none"> In convenzione: Finanziamenti diretti bilaterali (Corporate standard) Fuori convenzione: Qualsiasi tipologia (Corporate, Project Financing, Asset Based) 	
FATTURATO	≤ 500 €/mln	Nessun limite
% COPERTURA	<ul style="list-style-type: none"> In convenzione: Cassa 80% Fuori convenzione: ≤ 80% 	<ul style="list-style-type: none"> In convenzione: Cassa 70% Fuori convenzione: ≤ 70%
DURATA	Durata massima 20 anni (fino a 36 mesi di ammortamento), durata minima 24 mesi	
PRICING	<ul style="list-style-type: none"> In convenzione : griglie premio standardizzate al rating banca o al rating SACE Fuori convenzione: ad hoc, in base al rating attribuito all'azienda e alle caratteristiche del finanziamento 	
FORME TECNICHE PRODOTTI	Convenzione Green: Finanziamenti	Convenzione Futuro: Finanziamenti
	Fuori convenzione: Finanziamenti, fidejussioni, garanzie e altri impegni di firma, prestiti obbligazionari, cambiali finanziarie, titoli di debito	
CRITERI ELIGIBILITY	Tassonomia UE Indirizzi CIPESS	Declinati da SACE sulla base del d.lgs 143/98



*Fattispecie consentita soltanto per imprese con sede legale in Italia

** Ammesse anche spese sostenute non oltre i 18 mesi antecedenti alla data della Richiesta di Finanziamento, per il valore di ammortamento residuo e nei limiti in cui sussistano o siano attesi ulteriori costi e/o spese di gestione e/o manutenzione e/o di realizzazione

immobilizzazioni materiali indicano costi per (1) terreni e fabbricati, (2) impianti e macchinari, (3) attrezzature industriali e commerciali, inerenti l'attività produttiva caratteristica del debitore
immobilizzazioni immateriali indicano costi per (1) impianto e ampliamento, (2) ricerca e sviluppo, (3) diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno, (4) concessioni, licenze, marchi e diritti simili, inerenti l'attività produttiva caratteristica del debitore
immobilizzazioni finanziarie indicano i costi di investimento nella forma di prezzo di acquisto di (a) partecipazioni di maggioranza in società produttive e/o società di trading di beni e/o servizi; e/o (b) ramo di azienda di società produttive e/o società di trading di beni e/o servizi

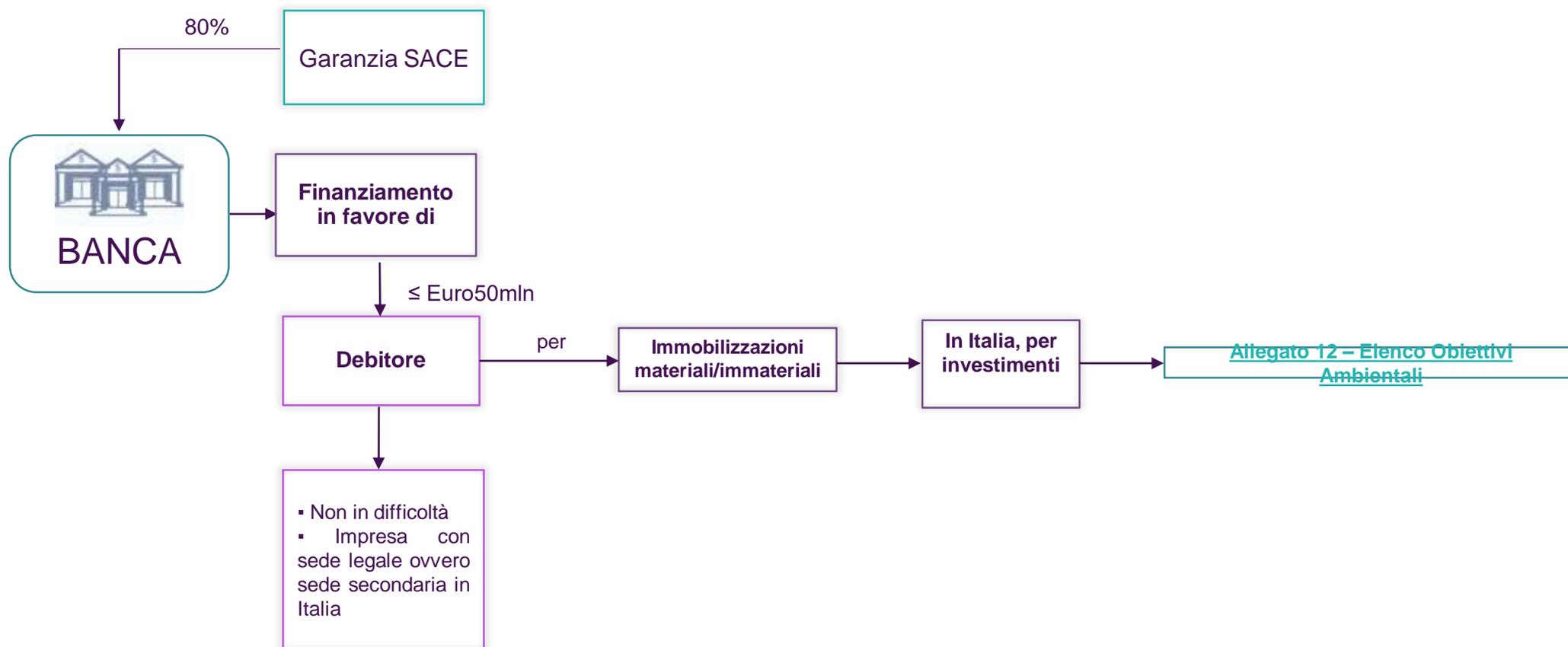


Glossario

Infrastrutture	Prioritari e	infrastrutture (i) contemplate dal Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (come di volta in volta modificato e/o integrato) e relativi provvedimenti attuativi (ii) oggetto di commissariamento ai sensi DL 32/2019 e relativi provvedimenti attuativi; (iii) indicate nell'Allegato infrastrutture al DEF o nel Piano per la sicurezza nel settore idrico; (iv) ricomprese nel Programma delle infrastrutture strategiche (PIS) di cui alla legge n° 443 del 2001 (come di volta in volta modificata e/o integrata) e alla delibera CIPE n. 121 del 2001, e successivi aggiornamenti
	Energy	(i) infrastrutture per la produzione (anche da fonti rinnovabili e «Waste to energy»), lo stoccaggio o il trasporto di energia elettrica sulla rete elettrica nazionale; (ii) condotte di trasmissione e distribuzione per il trasporto del gas naturale e del biogas; (iii) impianti di ricevimento, stoccaggio e rigassificazione o decompressione per il gas naturale liquefatto («GNL») o il gas naturale compresso («GNC»)
	Idriche	Infrastrutture idriche oggetto di interventi finalizzati alla mitigazione dei danni connessi al fenomeno della scarsità idrica e al potenziamento e all'adeguamento, aumentando la resilienza dei sistemi idrici ai cambiamenti climatici e riducendo le dispersioni di risorse idriche
	Sociali	edilizia sociale, culturale e assistenziale, edilizia universitaria; edilizia scolastica; edilizia monumentale, interventi in aree archeologiche, restauro e riqualificazione di beni culturali, musei archivi e biblioteche, opere per il recupero, valorizzazione e fruizione del patrimonio rurale, impianti sportivi, teatri ed altre strutture per lo spettacolo, strutture fieristiche e congressuali, strutture ospedaliere e altre strutture per l'igiene, la profilassi e la tutela della salute, presidi sanitari territoriali, residenze sanitarie assistenziali e altre opere di edilizia sanitaria, caserme o altra edilizia militare, opere e infrastrutture per sedi di organi istituzionali, opere e infrastrutture per sedi della pubblica amministrazione, edifici e infrastrutture per uffici e altre opere direzionali e amministrative, commissariati, edifici ed infrastrutture per la protezione civile, cimiteri, arredo urbano, verde pubblico o illuminazione pubblica
	Digitali	infrastrutture di connettività digitale, fisiche o virtuali, in particolare mediante progetti che sostengono la diffusione di reti digitali ad altissima capacità o connettività 5G o che migliorano la connettività digitale e l'accesso alla rete
Aree Economicamente Svantaggiate	Zes Unica o Area di Crisi Industriale: - ZES Unica: i territori delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sicilia, Sardegna - Aree di crisi industriale: (i) "aree di crisi industriale complessa": territori soggetti a recessione economica e perdita occupazionale di rilevanza nazionale e con impatto significativo sulla politica industriale nazionale (ai sensi dell'articolo 27, 1 del decreto-legge 22 giugno 2012, n. 83); (ii) "aree di crisi industriale non complessa": situazioni di crisi industriale non complessa che presentano, comunque, impatto significativo sullo sviluppo e l'occupazione nei territori interessati (ai sensi dell'articolo 27, 8-bis del decreto-legge 22 giugno 2012, n. 83)	
Innovazione Tecnologica e Digitale	interventi (A) finalizzati (i) alla realizzazione di prodotti o processi di produzione nuovi o sostanzialmente migliorati; (ii) allo sviluppo, diffusione ed espansione di tecnologie e servizi digitali, in particolare mediante: a) intelligenza artificiale; b) tecnologie quantistiche; c) cybersicurezza e infrastrutture di protezione delle reti; d) internet delle cose; e) blockchain e altre tecnologie di registro distribuito; f) competenze digitali avanzate; g) robotica e automazione; h) fotonica; i) altre tecnologie e servizi digitali avanzati che contribuiscono alla digitalizzazione e all'integrazione delle tecnologie, dei servizi e delle competenze digitali (inclusa Transizione 4.0); (iii) allo sviluppo di infrastrutture di trasporto e di soluzioni di mobilità basate su tecnologie innovative, in particolare mediante progetti incentrati su soluzioni innovative per la mobilità, accessibilità, riduzione dell'inquinamento acustico, aumento dei livelli di sicurezza e riduzione degli incidenti; (B) nell'ambito di progetti collaborativi di ricerca e innovazione che coinvolgono il mondo accademico, le organizzazioni di ricerca e innovazione e le imprese	
Filire Strategiche	a) agroindustria; b) design, moda e arredo; c) automotive; d) microelettronica e semiconduttori; e) metallo ed elettromeccanica; f) chimico/farmaceutico; g) aerospazio e aeronautica; h) gomma e plastica	
Riduzione Rischio Sismico/Idrogeologico	interventi finalizzati a ridurre il rischio sismico e idrogeologico, inclusi in particolare gli interventi per la messa in sicurezza delle zone edificate e dei bacini idrografici esposti al rischio idrogeologico, per il risanamento ambientale e la mitigazione degli effetti dei cambiamenti climatici	
Impresa Femminile	Società di capitali in cui (i) l'organo di amministrazione è costituito per almeno i due terzi da donne, e (ii) almeno i due terzi delle quote di capitale è detenuta da donne.	



CONVENZIONE GREEN - PRINCIPALI CARATTERISTICHE DI ELIGIBILITY



Garanzie Finanziarie GREEN

Principali Milestones

1

**Green New Deal
ITALIANO**

Il Governo, con il **DL Semplificazioni** di luglio 2020, identifica **SACE come attuatore del *Green New Deal* italiano*** attraverso il rilascio di garanzie «green»

2

**AMBITION E
SET-UP
OPERATIVO**

Aiutare le aziende italiane a diventare **champions** della **green economy** e consentire **all'Italia** di giocare un **ruolo di primo piano** a livello internazionale

3

**BENEFICIARI
TARGET**

Tutte le aziende italiane, di **qualsiasi dimensione**, attraverso **coperture assistite dalla garanzia dello Stato italiano**

4

**OBIETTIVI
AMBIENTALI**

PROTEZIONE ACQUE E
RISORSE MARINE

ADATTAMENTO AI
CAMBIAMENTI
CLIMATICI

ECONOMIA
CIRCOLARE

PROTEZIONE E
RIPRISTINO
BIODIVERSITÀ E
ECOSISTEMI

PREVENZIONE E
RIDUZIONE
INQUINAMENTO

MITIGAZIONE DEL
CAMBIAMENTO
CLIMATICO

5

**STRUTTURE
AMMISSIBILI**

- **Finanziamenti** (anche in *project finance*) senior, mezzanine e subordinati
- **Emissioni obbligazionarie**
- **Cauzioni**

Operatività Green in Convenzione

IMPRESSE ELEGGIBILI

- **Imprese** italiane tassativamente in forma di **società di capitali o cooperativa**;
- Imprese con **rating** compreso all'interno delle soglie indicate nei *Termini e Condizioni Particolari*.
- Imprese con **fatturato** non superiore a **€ 500.000.000,00** come risultante dall'ultimo bilancio approvato precedentemente alla data della Richiesta di Garanzia SACE;

IMPORTO DEL FINANZIAMENT

L'importo in linea capitale di ciascun Finanziamento assistito da una Garanzia SACE dovrà essere compreso tra **l'ammontare minimo** di € 50.000,00 e **l'ammontare massimo** di € 50.000.000,00

DURATA MASSIMA

- Compresa tra **24 mesi e 240 mesi**
- Preammortamento compreso tra **0 e 36 mesi**

SCOPO FINANZIAMENT

Progetti di investimento in Italia, eleggibili ai sensi del **Green New Deal** (autodichiarazione del debitore *ex ante*, inserimento obblighi nella documentazione finanziaria, *reporting* trimestrale e controlli *ex post* a campione)¹

GARANZIA SACE

- Percentuale di copertura fissa all'**80%**²
- Remunerazione SACE pre-concordata con la banca in funzione del *rating* assegnato e della durata

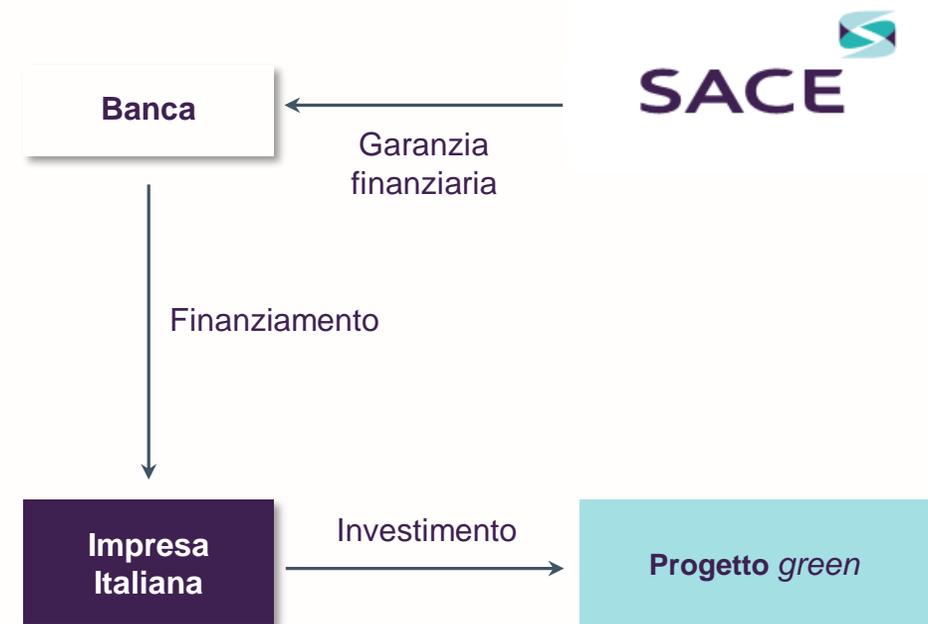
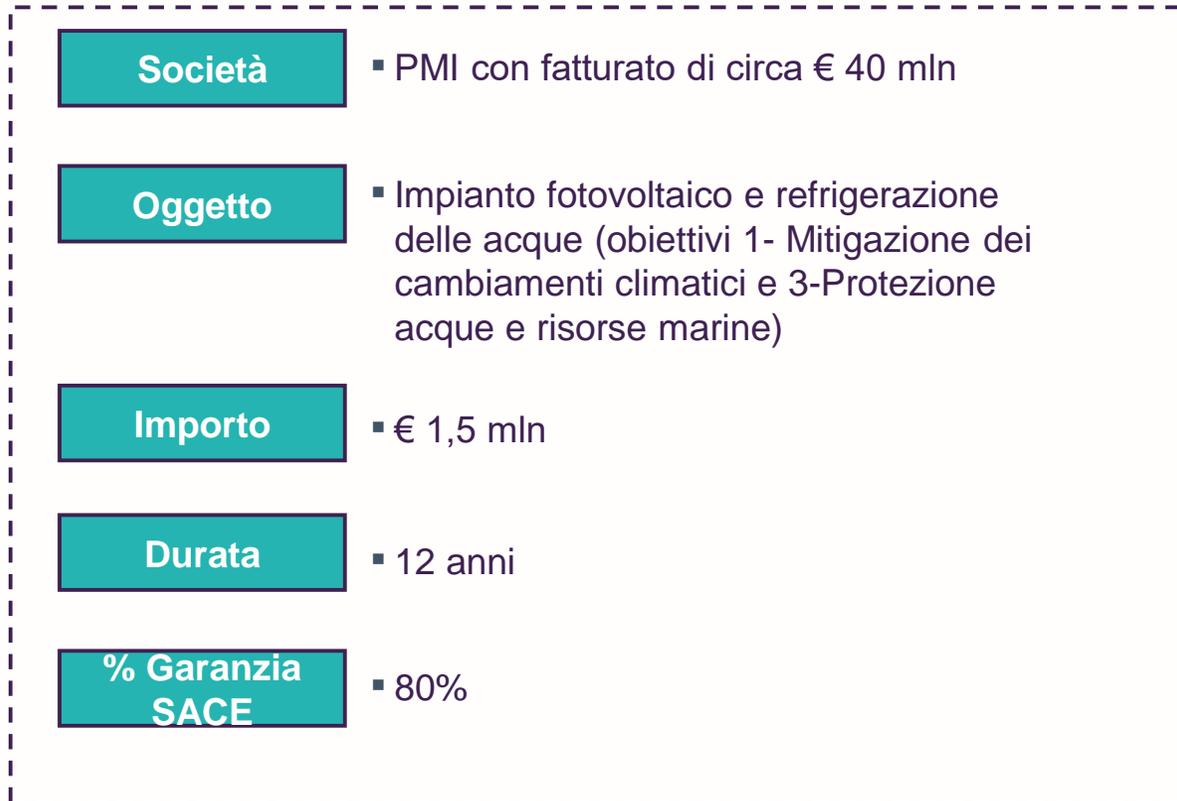
Note:

La valutazione di eligibility è condotta in autonomia da SACE e non comporta aggravii di costi per l'operazione

(1) La garanzia non può essere revocata neanche in caso di inadempimenti del progetto in materia di eligibility

(2) in ossequio alla Normativa UE sugli aiuti di Stato

Case study: Garanzia SACE Green in Convenzione





SACE FCT

LA SOCIETÀ

- ✓ Iscritta all'Albo degli intermediari finanziari ex art. 106 del TUB
- ✓ membro di Assifact, Associazione Italiana per il Factoring

I SERVIZI DI SMOBILIZZO CREDITI

- Per fornitori della Pubblica Amministrazione
- Per fornitori di grandi gruppi industriali italiani
- Per le imprese esportatrici.

TIPOLOGIA SERVIZI OFFERTI

	Tradizionale	Digitale
 <p>LARGE CORP.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Diretto domestico • Operazioni IAS • <i>Trade finance</i> • <i>Confirming</i> • <i>Reverse</i> 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ✓ ✓ ✓ 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ✓
 <p>PMI</p> <ul style="list-style-type: none"> • Factoring Diretto domestico • <i>Marketplace</i> (notif. & not not) • <i>Trade finance</i> 		<ul style="list-style-type: none"> ✓ ✓ ✓
 <p>[PA]</p> <ul style="list-style-type: none"> • Diretto PA (crediti fiscali - <i>big ticket</i>) • Crediti PA certificati MEF 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ✓ 	<ul style="list-style-type: none"> ✓





L'OFFERTA DI PRODOTTI FCT

CARATTERISTICHE PRINCIPALI	
DOMESTIC FACTORING	<ul style="list-style-type: none">▪ Copertura rischio di insolvenza del Debitore (pro-soluto)▪ Finanziamento per il Cedente/Fornitore▪ Linea anticipo
MATURITY FACTORING	<ul style="list-style-type: none">▪ Pagamento al Fornitore a data certa (fissa) da parte del Factor▪ Ulteriore dilazione per il «Grande Debitore» (Corporate e PA)
CREDITI V/S PPAA E CREDITI FISCALI (IVA)	<ul style="list-style-type: none">▪ Generalmente pro-soluto▪ Days Sales Outstanding (DSO)
REVERSE FACTORING	<ul style="list-style-type: none">▪ Accordo con Grande Debitore per acquisizione di Fornitori▪ Linee di credito pro-soluto/pro-solvendo per il Debitore (plafond Debitore)▪ Finanziamento dei Fornitori
EASY FACTORING	<ul style="list-style-type: none">▪ Completamente digitale▪ Dedicato a PMI con affidamento plafond cedente fino a 350k (incrementabile)

COMPONENTI DEL SERVIZIO

FINANZIARIA

Gestione/Finanziamento dei flussi capitali in relazione al valore ed alla qualità del Debitore



OPERATIVA

Monitoraggio dei Debitori
Gestione e riscossione dei pagamenti



COPERTURA RISCHIO

Copertura del rischio di insolvenza Debitori

GRAZIE!



**Iscriviti a
SACE
EDUCATION**

*Le informazioni contenute nel presente documento sono strettamente riservate.
Questa presentazione è stata redatta da SACE S.p.A. a solo scopo informativo. In nessun caso questo documento deve essere utilizzato o considerato come un'offerta di vendita o come proposta di acquisto dei prodotti assicurativo-finanziari descritti.
SACE S.p.A. si riserva la facoltà di modificare in qualunque momento e senza preavviso i prodotti ed i servizi descritti in questo documento.
Le informazioni qui riportate non possono essere riprodotte o pubblicate in nessuna misura, per nessuna finalità, o distribuite a terzi senza il consenso espresso scritto di SACE S.p.A.*



SACE 